



O seu sucesso é a
nossa energia



a eficiência energética como
diferencial
operacional e estratégico



a eficiência energética como
diferencial
operacional e estratégico



a eficiência energética como
diferencial
operacional e estratégico

energias renováveis

geração limpa

fotovoltaica

eólica

biogás

biomassa ...

Por que não?

GERAR ENERGIA ATRAVÉS DA
EFICIÊNCIA ENERGÉTICA

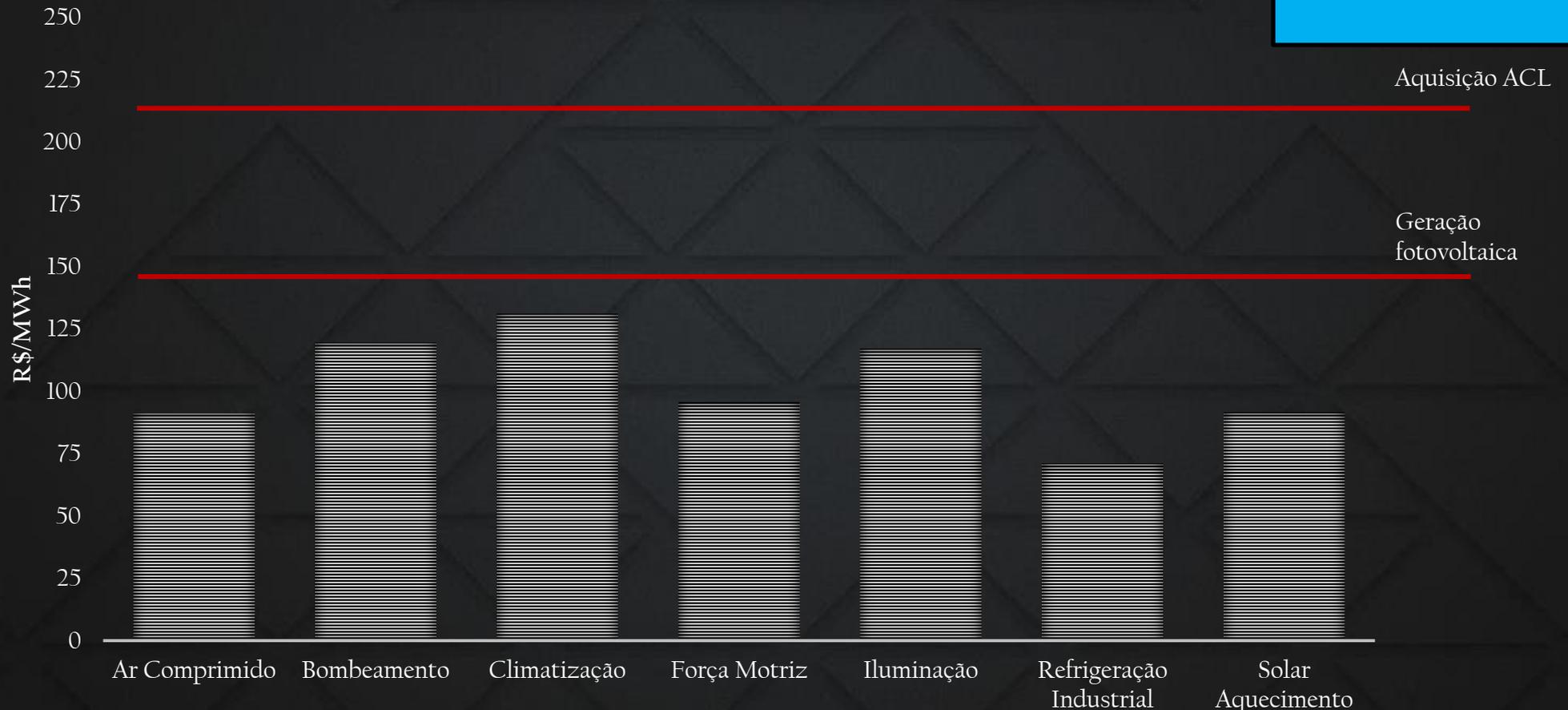


Qual é o custo desta geração?

- ... investimento
- ... energia economizada
- ... vida útil do sistema



Analisar se mantém a curva do custo de geração fotovoltaica





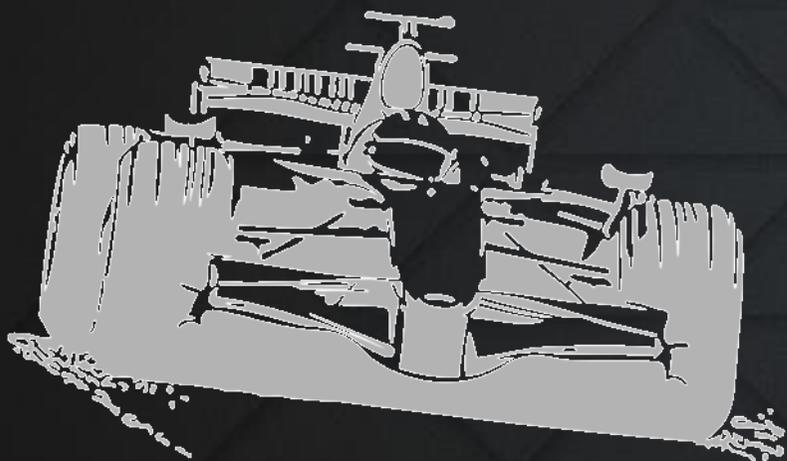
a eficiência energética como

diferencial

operacional e estratégico

quem é o verdadeiro concorrente
de um piloto?

edp



X





... reflexão ...

Quanto representa o insumo energético no custo e no preço do seu produto?

Quanto vale para você ter 5%, 10%, 15%, 30% de redução de custos com insumos energéticos?

Quanto vale para você transformar isso em “competitividade” frente aos seus concorrentes?

Quanto você estará sendo mais rápido e melhor que você mesmo?





... eficiência é questão de sobrevivência em um ambiente de alta competitividade...

... no início, pensava-se que o tema “eficiência” tinha apenas aspecto ambiental, hoje se sabe que ele ultrapassa esta esfera, estando diretamente atrelado as questões econômicas e sociais ...



diferencial

O que todo mundo
faz?

- “sobrou” \$\$
- Baixa importância
- Tenho que brigar com outros projetos

Como faço diferente?

- estratégico
- metas
- contínuo
- valorizado

Case real: os processos internos eram morosos, difíceis.



contabilidade entendia que iria economizar, porém não poderia dar entrada nos ativos



financeiro entendia que iria economizar, porém achava que estava pagando caro (mais caro ainda era desperdiçar a cada mês)



suprimentos nunca havia comprado um projeto deste tipo



o acionista precisou intervir – ENTENDEU QUE ERA ESSENCIAL PARA O SEU NEGÓCIO





atuação estratégica

necessidade

≠ oportunidade
curiosidade

- 
- A yellow arrow points from the word 'necessidade' towards the list of strategic actions.
- Redução de custos com energia
 - Redução de custos com manutenção
 - Aumento da produtividade
 - Aumento da qualidade
 - Sustentabilidade
 - Renovação tecnológica
 - Monitoramento energético
 - Obrigações legais
 - ... dentre tantas outras ...

Tão IMPORTANTE quanto identificar potenciais para melhoria

...



Iluminação



Climatização



Exaustão



Ar-comprimido



Água



Moto-bombas



OPORTUNIDADES

... é TRANSFORMAR
os potenciais de
economia em um
negócio atrativo



Automação



Co-geração



Motores



Caldeira/Vapor



... oportunidades de negócio...

performance

b.o.t.

Modelos de contrato que possibilitam aos clientes concentrar seus esforços na expansão do seu negócio

Performance



Projetar
Adquirir



Instalar



Economia e
benefícios

- Renovação tecnológica ou operacional como forma de reduzir despesas
- Economias colaboram com o pagamento dos investimentos

B.O.T.

Projetar
Construir



Operar
Manter



Transferência
Renovação

- Terceirização de atividade que não é o foco da sua empresa
- Passa a comprar insumo energético (vapor)
- Redução de ativos e/ou de captação de recursos financeiros
- Concessão para projetar, financiar, construir, operar

performance



Compra Equipamentos



Remunera investidor com
as economias geradas



Implanta
projeto no
cliente

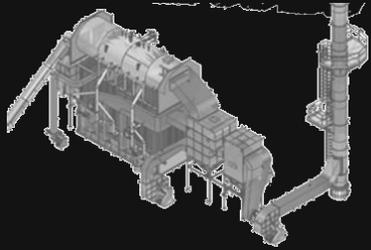
Contrata serviços de execução



B.O.T.



Compra Equipamentos



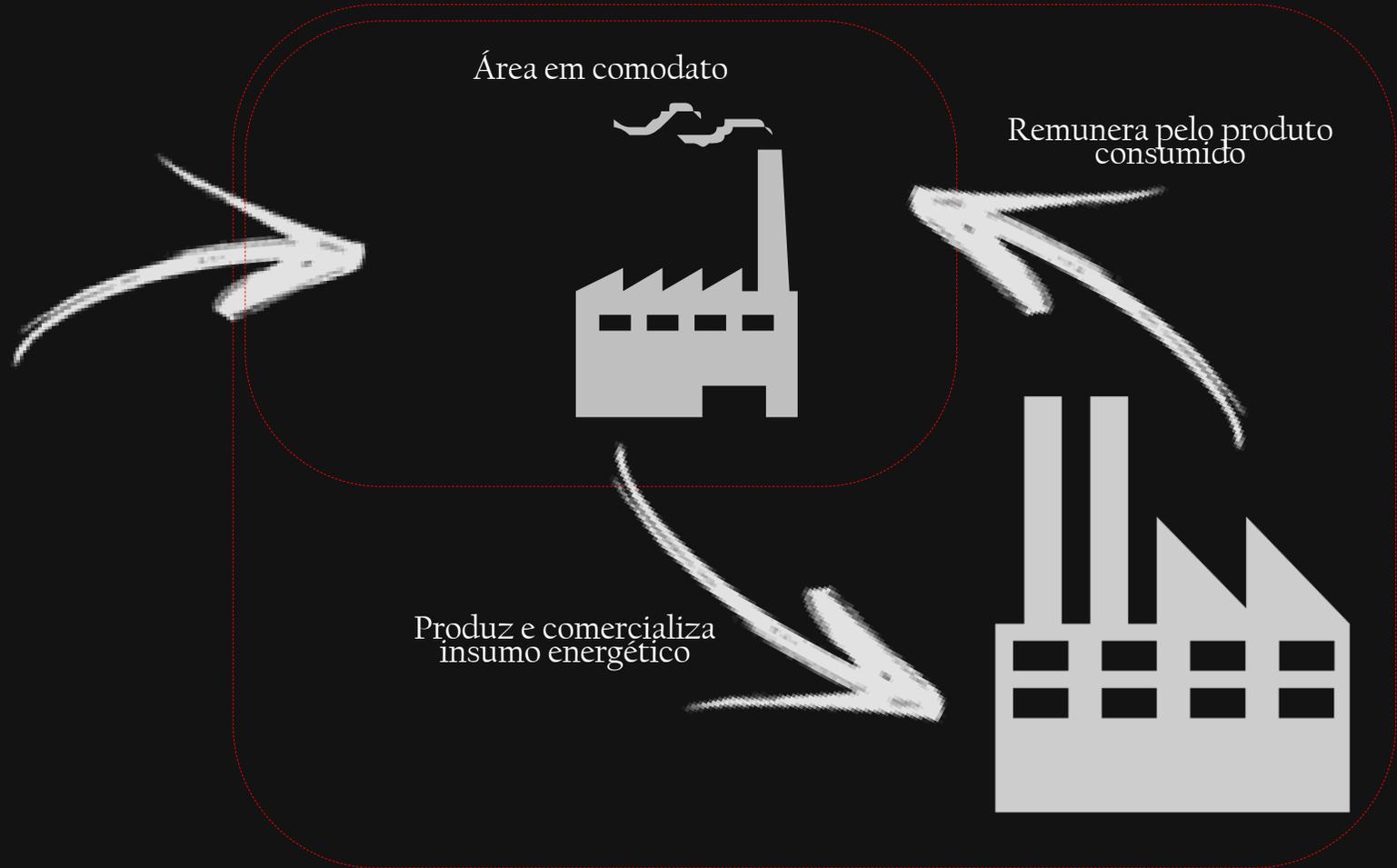
Contrata serviços de execução



Compra biomassa



Operação e manutenção dos ativos



... potencial economia ...



Vapor

- Mudança da matriz energética (GN, óleo para biomassa)



Ar comprimido

- Renovação tecnológica nas casas de máquinas
- Automação e controle
- Perdas (potencial de 50%)



Iluminação

- Migração para tecnologia LED



Refrigeração industrial

- Renovação tecnológica nas casas de máquinas
- Automação e controle
- Perdas (potencial de 50%)



... histórias pra contar ...

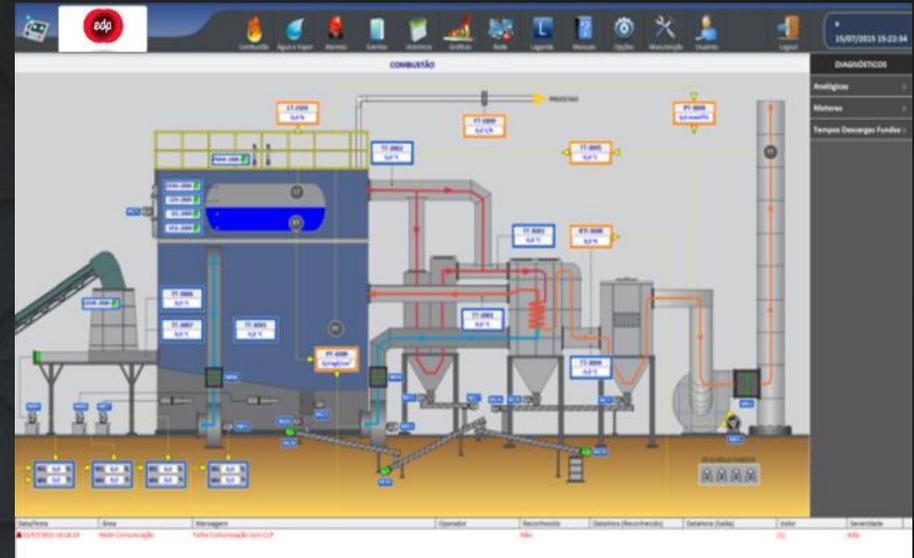
Case



Indústria – Geração de Vapor

- **Projeto:** Geração de Vapor
- **Prazo de execução:** 18 meses
- **Modelo de negócio:** Venda de Utilidades (Vapor)
- **Economia anual de Energia:** + R\$ 2.400.000/ano

[Link - Vídeo Venda de Utilidades - Vapor](#)



Cases



Lojas Makro

- **Projeto:** Retrofit Sistema de Iluminação em 69 lojas
- Prazo de execução: 12 meses (Término dez/2017)
- Modelo de negócio: Performance
- Economia anual de Energia: R\$ 7.900.000/ano

[Link - Vídeo Performance – Retrofit LED](#)





... quem somos ...

EDP no mundo



Em 14 países

Mais de 11.900 colaboradores



- Maior geradora, distribuidora e fornecedora de energia elétrica em Portugal
- Entre as principais operadoras europeias do setor de energia (gás e eletricidade)
- Líder mundial no mercado de energias renováveis

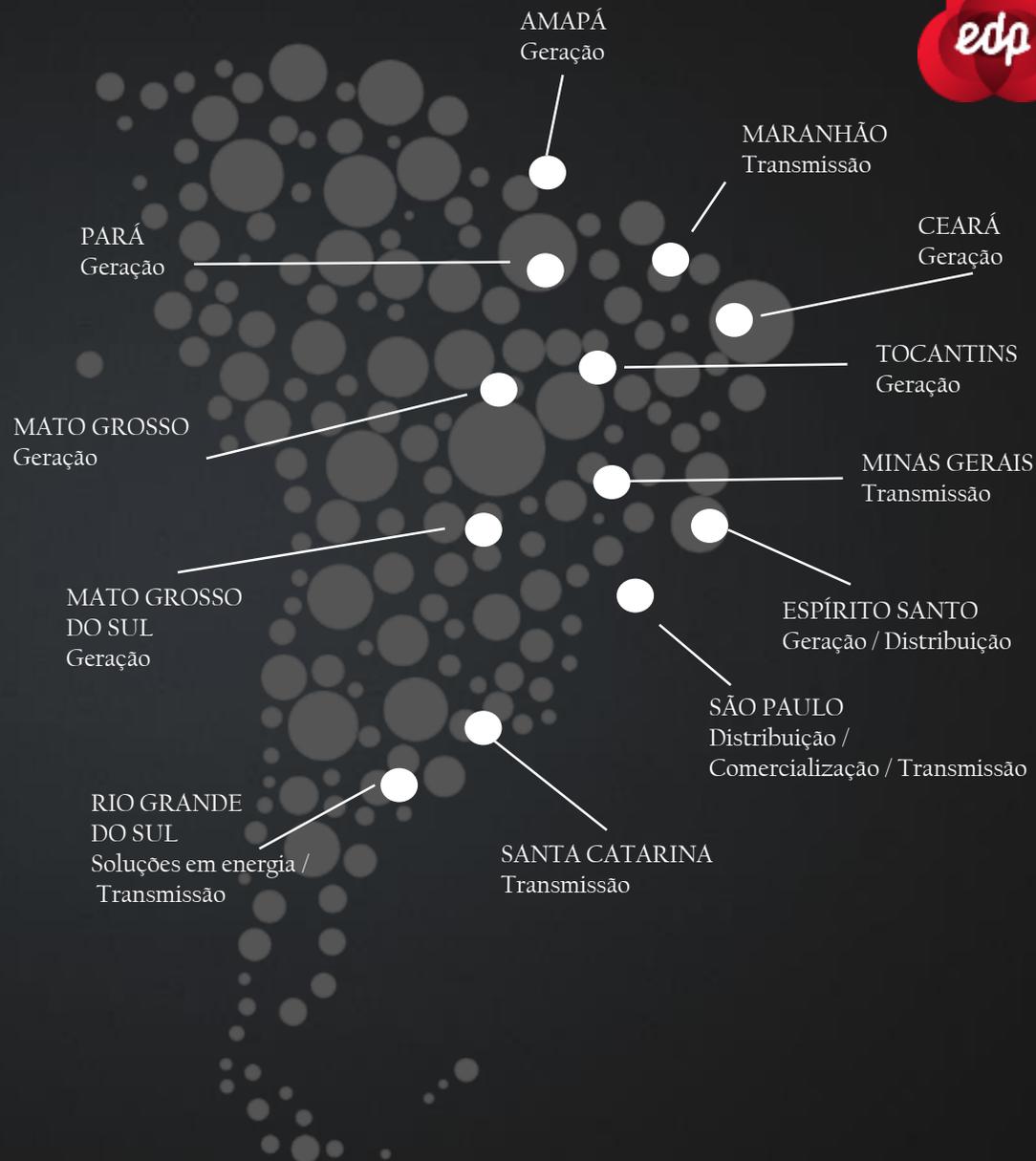
EDP no Brasil



Em 12 estados

Mais de 3.400 colaboradores

- 25 anos de experiência em negócios de eficiência energética.
- A 4ª maior comercializadora privada em vendas
- O 5º maior grupo privado de geração
 - 2,7 GW de capacidade instalada
- O 6º maior grupo privado de distribuição (energia distribuída):
 - 3,3 milhões de clientes



Soluções em energia



As Soluções mais adequadas para a cada necessidade.

Parceiro global na gestão de energia.

Soluções integradas entre as unidades de negócio. Garantia das melhores economias.



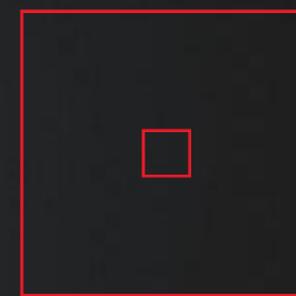
Produzir

Ganhe competitividade com a energia solar produzindo energia limpa e sustentável para até 100% do consumo.



Poupar

- Diagnostico completo dos potenciais
- Definição da melhor solução
- Implantação, operação e manutenção
- 100% do investimento.



Adquirir

A EDP oferece os melhores preços e condições para a sua empresa adquirir energia no mercado livre e obter mais economia e rentabilidade.

Por que contar com a EDP?



A EDP é referência no setor de energia no Brasil e no mundo.



Uma empresa global presente em 14 países com atuação em toda a cadeia de energia.



Equipe técnica altamente qualificada que desenvolve projetos inovadores e sustentáveis.



Solidez e capacidade de investimento.



Compromisso de parceria e apoio a nossos clientes.



Experiência de 20 anos no Brasil e mais de 40 anos no mundo.



www.edp.com.br

CONTATO

André Almeida

andre@edpbr.com.br
11 99972-4561

Márcio Mattos

Marcio.mattos@edpbr.com.br
11 94488-9980

 [@edpbr](https://twitter.com/edpbr)

 [f/edpbr](https://facebook.com/edpbr)

 [in/edp](https://linkedin.com/company/edp)